



TQM ย้ำเบี่ยหมื่นล้าน จับมือBKIออก“ประกันภูมิภาค”

ผู้จัดการรายวัน360 – TQM มั่นใจทั้งปีกวาดเบี่ยหมื่นล้าน หลังล่าสุดทำไปแล้วกว่า 7 พันล้านบาท ระบุจุดทะเยียนไม่เกินต้นปี 61 ส่วนช่วงนี้กำลังอยู่ระหว่างการหาที่ปรึกษา ล่าสุดจับมือกรุงเทพ ประกันภัย ออกสินค้าใหม่ “ประกันภูมิภาค” เจาะตลาดเกษตรกร ทั้งเกษตรกรและชาวประมง-สวนยาง ชูเบี่ยต่ำแต่ให้ความคุ้มครองสูงกว่าปกติ เพื่อสร้างสุขให้ชุมชนไทย ด้าน BKI เชื้อปีนี้ตลาดภูมิภาคดี หลังเห็นสัญญาณ พื้นตัวของเศรษฐกิจและกำลังซื้อในต่างจังหวัด

นายอัญชลิน พรหมเนินา ประธานบริษัท ทีคิวเอ็ม อินชัวร์รันส์ โบรคเกอร์ จำกัด เปิดเผยว่า ผลการดำเนินงานของบริษัทในปีนี้น่าจะเป็นไปตามเป้าคือสามารถสร้างยอดขายได้ถึง 10,000 ล้านบาท ซึ่งปัจจุบันบริษัทมียอดขายอยู่ที่ประมาณกว่า 7 พันล้านบาท และเชื่อว่าไตรมาสสุดท้ายของปีจะสามารถทำยอดขายเพิ่มตามเป้าหมายที่ตั้งไว้ โดยส่วนหนึ่งมาจากการแตกไลน์สินค้าให้ มีกรรมธรรม์ตามความต้องการของตลาดมากขึ้น และมีอัตราการต่ออายุของลูกค้าเก่าอยู่ในระดับสูง รวมถึงการขายช่องทางขายแบบเฟสทูเฟส ซึ่งส่งผลต่อการเข้าถึงลูกค้าในต่างจังหวัดก็เป็นอีกช่องทางหนึ่งที่จะสามารถเพิ่มยอดขายได้ตามเป้า

“ปีนี้เราคงโตประมาณ 10% ซึ่งดีกว่าปีที่แล้วที่โตแค่ 2-3% ส่วนเรื่องการจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ ตอนนี้อยู่ในขั้นตอนการหาที่ปรึกษาทางการเงิน โดยคาดว่าจะมีข้อสรุปในช่วงปลายปีนี้ ก่อนยื่นไฟล์ให้ตลาดหลักทรัพย์ และคาดว่าจะสามารถจดทะเบียนได้ช่วงต้นปี 2561” นายอัญชลินกล่าว

ด้านนายอภิสิทธิ์ อนันตนาถรัตน์ กรรมการผู้อำนวยการใหญ่ บริษัท กรุงเทพ ประกันภัย จำกัด (มหาชน) กล่าวว่า แนวโน้มธุรกิจประกันภัยครึ่งปีหลังคงจะปรับ

ตัวดีขึ้น เนื่องจากการฟื้นตัวของเศรษฐกิจ และการลงทุนจากรัฐบาล นอกจากนี้เมื่อสถานการณ์แล้งคลี่คลาย แล้วสินค้าเกษตรปรับตัวดีขึ้น จะส่งผลให้เกษตรกรมีรายได้เพิ่มมากขึ้นในช่วงที่เหลือของปีนี้

“เกษตรกรเริ่มมีรายได้ดีขึ้นซึ่งหากดูจากยอดขายรถปิกอัพแล้วตอนนี้กำลังปรับตัวดีขึ้น ส่วนทางกับรถยนต์ธรรมดาก็น่าจะบอกได้ว่าปีนี้เกษตรกรจะมีรายได้ดีขึ้น และส่งผลให้การขายประกันในส่วนของภูมิภาคและรายย่อยปรับตัวดีขึ้นตามไปด้วย” นายอภิสิทธิ์กล่าว

TQM จับมือ BKI ออก “ประกันภูมิภาค”

นายอัญชลิน กล่าวว่า บริษัทได้ร่วมมือกับบริษัทกรุงเทพประกันภัยออกแบบผลิตภัณฑ์ใหม่ “ประกันภูมิภาค” ซึ่งเน้นพัฒนาการประกันภัยให้เข้าถึงประชาชนทั่วประเทศ และสอดคล้องกับข้อมูลอาชีพการเงินที่ต้องการความคุ้มครองเมื่อเกิดอุบัติเหตุ ทั้งในส่วนของการชานา ชาวสวน และชาวประมง อย่างไรก็ตามมีบางอาชีพที่มีความเสี่ยงสูงจะอยู่นอกเหนือการรับประกันของแบบประกันนี้

สำหรับจุดเด่นของแบบประกันนี้คือมีเบี่ยต่อปีประมาณ 799 บาทต่อปี แต่ให้ความคุ้มครองสูงโดยกรณีที่เกิดอุบัติเหตุจากเครื่องจักรขณะทำงานจะได้รับความคุ้มครองสูงสุดถึง 5 แสนบาท นอกจากนี้ยังให้ความคุ้มครองอุบัติเหตุสองเท่า สำหรับกรณีถูกสัตว์ทำร้ายและสูงสุดถึง 5 แสนบาท ให้ความคุ้มครองอุบัติเหตุจากภัยก่อการร้ายสองเท่าสูงสุด 2.5 แสนบาท และคุ้มครองอุบัติเหตุสี่เท่าสำหรับกรณีเกิดอุบัติเหตุขณะเข้าร่วมงานเทศกาลประจำปีสูงสุด 1 ล้านบาท

ด้านนายอภิสิทธิ์ กล่าวว่า แบบประกัน

นี้น่าจะเป็นทางเลือกเพื่อชุมชนและคุ้มครองเกษตรกรในต่างจังหวัดได้อย่างดี เพราะเท่าที่ประเมินดูก็ไม่ได้ตั้งเป้ายอดขายของแบบประกันนี้ไว้สูงเท่าไร เนื่องจากบริษัทออกแบบประกันนี้ด้วยเบี่ยที่ราคาถูกแต่ให้ความคุ้มครองสูง และคาดว่าจะมี Loss Ratio สูงหรือเกิน 50% เหมือนกัน แต่จะเป็นการเปิดโอกาสให้คนในพื้นที่ต่างจังหวัดได้มีโอกาสรับความคุ้มครองมากกว่า.